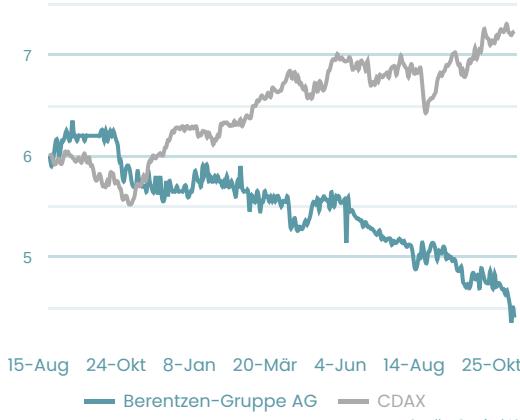


Empfehlung	Kaufen
Kursziel	10,00 EUR
Kurspotenzial	127%
Aktiendaten	
Kurs (Schlusskurs Vortag in EUR)	4,40
Aktienzahl (in Mio.)	9,4
Marketkap. (in Mio. EUR)	41,3
Handelsvol. (Ø 3 Monate; in Tsd. Aktien)	3,1
Enterprise Value (in Mio. EUR)	56,4
Ticker	BEZ
Guidance 2024	
Umsatz (in Mio. EUR)	185 – 195
EBIT (in Mio. EUR)	9,0-11,0
Aktienkurs (EUR)	



## Deutliche Margenverbesserungen prägen auch Neunmonatszahlen

Die Berentzen-Gruppe AG hat am 23. Oktober den Neunmonatsbericht präsentiert und die Anfang August angehobene Jahresprognose bestätigt.

**Auch Q3-Ergebnisse von Abgabepreiserhöhungen und positiven Materialpreiseffekten geprägt:** Während die Konzernumsätze zwischen Januar und September mit 133,5 Mio. EUR um 0,8% unter dem Vorjahreswert von 134,6 Mio. EUR lagen (Q3: -0,4% yoy), erhöhte sich das adjustierte Konzern-EBITDA von 11,2 Mio. EUR auf 14,1 Mio. EUR. Das um Sondereffekte bereinigte EBIT kletterte von 5,0 Mio. EUR auf 7,6 Mio. EUR, was einer EBIT-Marge von 5,6% entspricht. Wertberichtigungen in Höhe von 3,5 Mio. EUR, die im Zusammenhang mit der Veräußerung des Standortes Grüneberg vorgenommen werden mussten, sind in diesen Zahlen jedoch ebenso wenig berücksichtigt, wie 1,1 Mio. EUR an Transaktionsaufwendungen, die im Zuge des Verkaufsprozesses angefallen sind. Die bereits in Q2 gezeigte positive Ergebnisdynamik setzte sich in Q3 fort. Höhere Abgabepreise und rückläufige Materialkosten führten zu einem Anstieg des bereinigten EBIT von 1,7 Mio. EUR auf 2,5 Mio. EUR und einer (bereinigten) EBIT-Marge von etwa 5,5% nach 3,7% im Vorjahreszeitraum.

**Sparten mit Licht und Schatten bei Erlösentwicklung:** Die Segmente, für die lediglich Umsatzzahlen veröffentlicht wurden, zeichnen noch ein gemischtes Bild, weisen aber eine spürbare unterjährige Dynamik auf. So sanken die Erlöse mit Mineralwässern und Erfrischungsgetränken nach neun Monaten um 4,2% yoy auf 33,3 Mio. EUR (H1/24 vs. H1/23: -7,5% yoy). Die einigermaßen beschriebenen positiven Effekte aus Preiserhöhungen konnten die rückläufigen Absatzmengen in der Neunmonatsbetrachtung noch nicht vollständig kompensieren. In Q3 ergibt sich jedoch bereits ein Umsatzzuwachs für den Bereich alkoholfreie Getränke von 2,2% yoy auf 12,2 Mio. EUR, der getragen wird durch die Marke Mio Mio (+5,9% yoy auf 6,0 Mio. EUR). Weniger erfreulich präsentierte sich das Segment Spirituosen, wo die gute Entwicklung der Marke Berentzen (9M/24: +9,3% yoy auf 12,6 Mio. EUR) von weiteren Einbußen der Marke Puschkin (-22,3% yoy auf 5,0 Mio. EUR) überkompensiert wurde, so dass letztlich auf Spartenebene ein Rückgang von 1,7% yoy zu Buche steht.

**Guidance für 2024 bestätigt:** Die erst im August angehobenen Jahresprognosen wurden bestätigt. Bei Erlösen von 185 Mio. bis 195 Mio. EUR soll das bereinigte EBITDA zwischen 18,0 Mio. EUR und 20,0 Mio. EUR liegen. Das bereinigte EBIT wird unter Ausklammerung der mit dem Verkauf von Grüneberg in Zusammenhang stehenden Sondereffekte von 4,9 Mio. EUR zwischen 9,0 Mio. und 11,0 Mio. EUR (9M/24: 7,6 Mio. EUR) erwartet. Angesichts der Schwäche bei Puschkin reduzieren wir unsere Schätzungen marginal und erwarten die Erlöse am unteren Rand, das bereinigte EBIT aber weiterhin in der oberen Hälfte der jeweils angegebenen Guidance (MON: 10,2 Mio. EUR).

**Fazit:** Die Neunmonatsresultate sind u.E. deutlich besser als es die Reaktion der Aktie im Nachgang der Veröffentlichung vermuten lässt. So profitieren die Ergebnisse stark von den durchgesetzten Preiserhöhungen und rückläufigen Materialkosten. Darüber hinaus zeigen sich aber auch in der Umsatzbetrachtung im Quartalsvergleich bereits deutliche Lichtblicke bei den Marken Berentzen und Mio Mio. Davon ausgehend, dass sich mit Blick auf den Gewöhnungsseffekt der Konsumenten an gestiegene Preise künftig auch wieder höhere Absatzmengen erzielen lassen, erwarten wir für 2025ff einen spürbaren Erlösanstieg bei gleichzeitig verbesserten Margen. Wir bestätigen die Kaufempfehlung und das Kursziel von 10,00 EUR.

Aktionärsstruktur	
Streubesitz	69,0%
Main First	5,1%
Marchmain Invest N.V.	7,3%
Lazard Frères Gestion	7,0%
Aevum Fondation de Prévoyance	9,5%

	Geschäftsjahresende: 31.12.				2022	2023	2024e	2025e	2026e
Umsatz					174,2	185,7	186,3	199,0	207,3
Veränderung yoy					19,2%	6,6%	0,4%	6,8%	4,2%
EBITDA					16,7	16,0	17,7	20,6	23,9
EBIT					7,0	7,7	5,3	11,6	14,7
Jahresüberschuss					2,1	0,9	-0,3	4,3	6,5
Rohertragsmarge					45,5%	41,6%	43,4%	44,0%	44,9%
EBITDA-Marge					9,6%	8,6%	9,5%	10,4%	11,5%
EBIT-Marge					4,0%	4,2%	2,9%	5,9%	7,1%
Net Debt					-2,5	15,1	12,7	10,5	8,0
Net Debt/EBITDA					-0,2	0,9	0,7	0,5	0,3
ROCE					16,1%	14,0%	8,8%	19,4%	23,7%
EPS					0,22	0,09	-0,03	0,46	0,70
FCF je Aktie					-0,44	-1,33	0,35	0,23	0,49
Dividende					0,22	0,09	0,00	0,23	0,35
Dividendenrendite					5,0%	2,0%	0,0%	5,2%	8,0%
EV/Umsatz					0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
EV/EBITDA					3,4	3,5	3,2	2,7	2,4
EV/EBIT					8,0	7,3	10,6	4,8	3,8
KGV					20,0	48,9	n.m.	9,6	6,3
KBV					0,8	0,9	0,9	0,8	0,8

Quelle: Unternehmen, Montega, Capital IQ

Angaben in Mio. EUR, EPS in EUR Kurs: 4,40 EUR

## Unternehmenshintergrund

Mit der Gründung im Jahr 1758 blickt Berentzen auf eine über 250-jährige Historie zurück und gilt als eine der bekanntesten Spirituosenmarken Deutschlands. Über die Jahre konnte das Unternehmen neben der Herstellung und dem Vertrieb von Spirituosen die Geschäftstätigkeit durch zahlreiche Akquisitionen auf alkoholfreie Getränke und Frischsaftsysteme ausweiten. Entsprechend kann Berentzen heute als integrierter Getränkekonzern angesehen werden, der über ein attraktives Markenprofil mit einem sehr guten Preis-Leistungs-Verhältnis verfügt.

Um in dem wettbewerbsintensiven Getränkemarkt langfristig zu bestehen, hat sich das Unternehmen in den vergangenen Jahren eine aussichtsreiche Nischenstrategie erarbeitet, die auf den Kernmarken Berentzen, Puschkin, Mio Mio und Citrocasa beruht. Dieses Geschäft wird von einer marktführenden Position im Bereich Private-Label-Spirituosen flankiert, was die Berentzen-Gruppe zu einem geschätzten Partner für Kunden wie EDEKA und REWE macht.

<b>Sektor</b>	Getränke
<b>Ticker</b>	BEZ
<b>Mitarbeiter</b>	ca. 515
<b>Umsatz</b>	185,7 Mio. EUR
<b>EBITDA</b>	16,0 Mio. EUR
<b>EBITDA-Marge</b>	8,6%
<b>Kernkompetenz</b>	Herstellung, Vermarktung und Vertrieb von Spirituosen, alkoholfreien Getränken und Frischsaftsystemen
<b>Standorte</b>	Haselünne (Hauptsitz), Minden, Grüneberg, Linz (Österreich), Istanbul (Türkei)
<b>Kundenstruktur</b>	Lebensmitteleinzelhandel und Getränkefachhandel (90%), Gastronomie (10%)

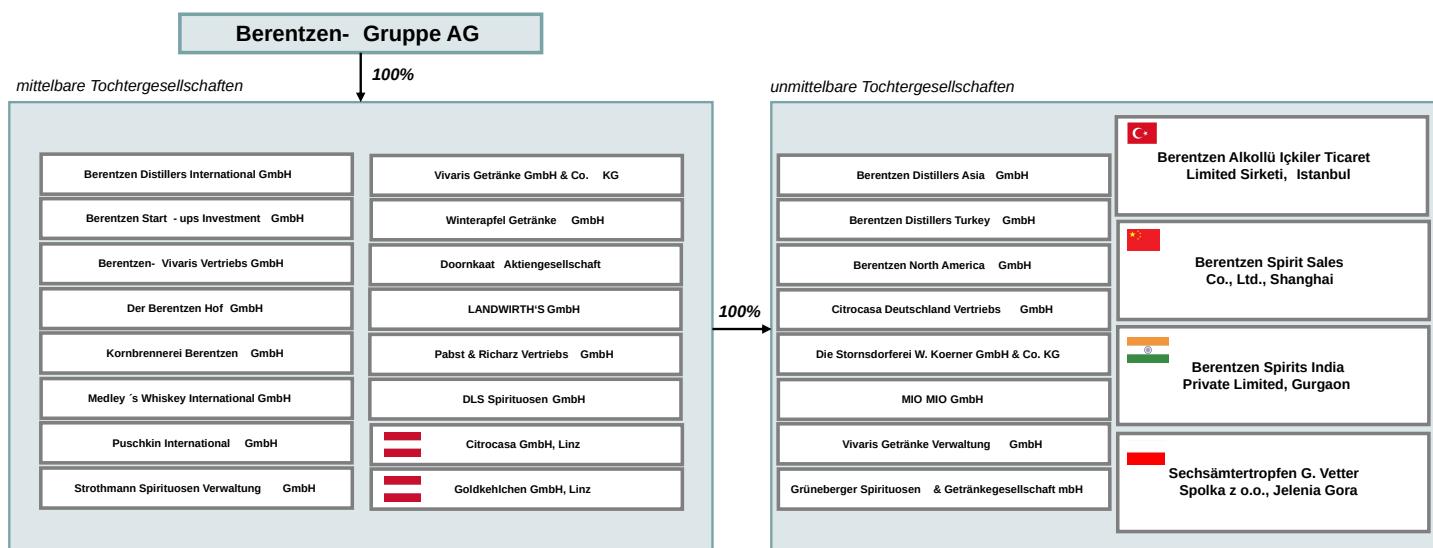
Quelle: Unternehmen, Montega

Stand: Geschäftsjahr 2023

## Organisationsstruktur und Standorte

Die Muttergesellschaft des Konzerns ist die in Haselünne ansässige Berentzen-Gruppe Aktiengesellschaft. Aufgrund der langen Unternehmenshistorie sowie des breiten Betätigungsspektrums verfügt das Unternehmen über eine Vielzahl von unmittelbaren und mittelbaren Tochtergesellschaften, die ausnahmslos zu 100% der Gruppe gehören. In untenstehender Abbildung ist der Konsolidierungskreis nach unmittelbaren und mittelbaren Tochtergesellschaften dargestellt.

## Unternehmensübersicht der Berentzen-Gruppe AG



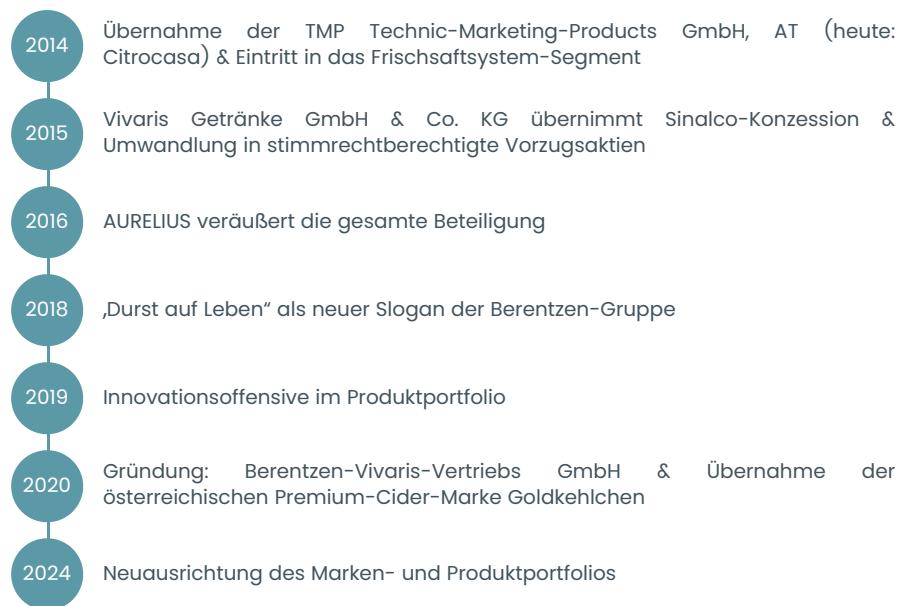
Quelle: Unternehmen

In der nachfolgenden Grafik sind die operativen Standorte der Gruppe dargestellt, an denen die Produktion, die Verwaltung und der Vertrieb der Waren erfolgt.



### Wesentliche Ereignisse der Unternehmensgeschichte

- 1758 Unternehmensgründung durch Johann Bernhard Berentzen
- 1899 Berentzen wird als eine der ersten deutschen Spirituosen als Marke eingetragen
- 1958 Eintritt in das Segment der nicht-alkoholischen Getränke (Emsland Getränke)
- 1960 Beginn des Konzessionsgeschäfts mit dem PepsiCo-Konzern
- 1976 Einführungserfolg des Berentzen Apfekorns als Aushängeschild der Gruppe
- 1979 Aufbau des Exportgeschäfts
- 1988 Fusionierung mit Pabst & Richarz zur Berentzen-Gruppe
- 1990 Erwerb der Marke Puschkin, die später als Dachmarke ausgebaut wurde
- 1992 Übernahme der bekannten Kornmarke Doornkaat
- 1993 Umwandlung in eine AG
- 1994 IPO an der Frankfurter Wertpapierbörsen
- 1996 Übernahme des Mineralbrunnens in Grüneberg
- 1998 Übernahme des Wettbewerbers Dethleffsen und damit Ausbau des Sortiments
- 2008 AURELIUS erwirbt 75,1% der Stammaktien



### Markenportfolio und Segmente

Die untenstehende Abbildung stellt das Markenportfolio der Berentzen-Gruppe in den einzelnen Segmenten dar (Spirituosen, alkoholfreie Getränke, Frischsaftsysteme). Darüber hinaus kann der rechten Spalte entnommen werden, welche Marken im Fokus der Unternehmensstrategie liegen und dementsprechend maßgeblichen Anteil an der Equity Story haben.

#### Das Markenportfolio der Berentzen-Gruppe AG

Focus brands/ core of Equity Story				
Spirits	Nonalcoholic Beverages	Vivaris	quIXX	MIO MIO
Fresh Juice Systems		FRUTAS	CITROCASA	
		     	  	

Quelle: Unternehmen

Im Nachfolgenden werden die vier Segmente beschrieben, die der Berichterstattung nach IFRS 8 zugrunde liegen.

#### Segment Spirituosen (Umsatzanteil: 62%)

Dieses Segment bildet mit der Traditionsmarke Berentzen den Ursprung des Unternehmens. Neben den Kernmarken Berentzen und Puschkin verfügt das Unternehmen über weitere regionale und nationale Spirituosenmarken wie Strohmann, Bommerlunder, Doornkaat oder Dirty Harry. Bei den im Fokus stehenden Marken hat das Unternehmen in den vergangenen Jahren eine breit angelegte Innovationsoffensive gestartet und diverse Produktvarianten auf den Markt gebracht, die unterschiedliche Zielgruppen adressieren. Die saisonale Berentzen-Creamers-Reihe richtet sich beispielsweise aufgrund der verfügbaren Geschmacksrichtungen sowie der Produktpräsentation an die Zielgruppe jüngerer Konsumenten.

Die Landliköre adressieren durch das hochwertige Produktdesign sowie eine geringere Süße eine Altersgruppe ab 35 Jahren. Die Markenspirituosen im Inland stehen für etwa ein Drittel der Umsätze dieses Segments. Das Private-Label-Geschäft wird von der Tochtergesellschaft Pabst & Richarz Vertriebs GmbH verantwortet und bündelt die Auftragsproduktion von Spirituosen aller Couleur für Kunden wie REWE, EDEKA oder die Schwarz-Gruppe. Zusammen mit dem Export der Markenspirituosen subsummiert sich der Erlösanteil dieser Aktivitäten entsprechend auf die übrigen zwei Drittel des Segmentes.

#### Beispielhafte Produktübersicht im Segment Spirituosen



Markenspirituosen

Private-Label

Quelle: Unternehmen

#### Alkoholfreie Getränke (Umsatzanteil: 23%)

Das Segment der alkoholfreien Getränke wird ausschließlich von der Tochtergesellschaft Vavaris Getränke GmbH & Co. KG verantwortet. Die erklärte Fokusmarke ist Mio Mio, die sich durch eine nachhaltige Ausrichtung (vollständig klimaneutralisiert) und additive Inhaltsstoffe wie Koffein, Guarana oder Mate auszeichnet. Mit einem durchschnittlichen Wachstum von über 30% p.a. war Mio Mio in den vergangenen Jahren der Wachstumstreiber in diesem Bereich und hat mittlerweile einen Segmentanteil von mehr als einem Drittel. Der volumenseitig größte Anteil bei alkoholfreien Getränken entfällt auf die regionalen Mineralwässer der Marken Emsland, Märkisch Kristall und Sankt Ansgari (Erlösanteil: knapp 50%). Die übrigen Umsätze in diesem Segment werden mit weiteren Limonaden und Erfrischungsgetränken, Energydrinks sowie mit dem Konzessionsgeschäft für Sinalco erzielt. Die Lohnabfüllung für PepsiCo wurde per Ende Q1/2021 eingestellt.

#### Beispielhafte Produktübersicht im Segment alkoholfreie Getränke



Quelle: Unternehmen

#### Frischsaftsysteme (Umsatzanteil: 11%)

Mit der 2014 getätigten Akquisition der TMP Technic-Marketing-Products GmbH, die im Juli 2019 in die Citrocasa GmbH umfirmiert wurde, erfolgte der Einstieg in den Markt für Frischsaftsysteme. Das Leistungsspektrum des Unternehmens umfasst neben dem Verkauf der Saftpressen auch die Versorgung mit Saftorangen sowie entsprechenden Abfüllgebinden. Mit dieser One-Stop-Shop-Lösung adressiert Citrocasa den Einzelhandel in Deutschland und Österreich, während die Saftpressen über Distributoren auch weltweit vertrieben werden.

#### Beispielhafte Produktübersicht im Segment Frischsaftsysteme



Quelle: Unternehmen

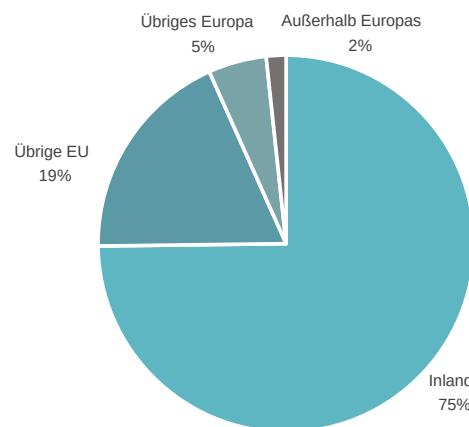
#### Übrige (Umsatzanteil: 4%)

Hier weist die Gruppe das Geschäft der türkischen Tochtergesellschaft (Segmentanteil: etwa 75%) sowie Umsätze der Event-Location „Berentzen Hof“ am Stammsitz in Haselünne aus. In den Vor-Corona-Jahren erwies sich der Berentzen Hof als ein beliebtes Ausflugsziel, das jährlich mehr als 35.000 Besucher zählte.

## Absatzverteilung nach Regionen und Kanälen

Regional liegt der Absatzschwerpunkt der Gruppe mit einem Umsatz von 138,8 Mio. EUR in 2023 und einem Anteil von 74,8% in Deutschland. In weiteren Ländern der Europäischen Union konnte das Unternehmen einen Top Line-Beitrag in Höhe 34,4 Mio. EUR (18,5%) erwirtschaften. Die Erlösströme aus dem internationalen Geschäft setzen sich des Weiteren aus dem übrigen Europa mit 9,3 Mio. EUR (5,0%) sowie dem Umsatz außerhalb Europas mit einem Niveau von 3,1 Mio. EUR (1,7%) zusammen. Im Hinblick auf die Absatzkanäle folgt Berentzen der allgemeinen Marktverteilung und bedient mit einem Umsatzanteil von ca. 90% (MOnE) fast ausschließlich den Lebensmitteleinzelhandel (LEH). Dementsprechend stehen die Erlöse mit gastronomischen Betrieben für etwa 10% der Erlöse.

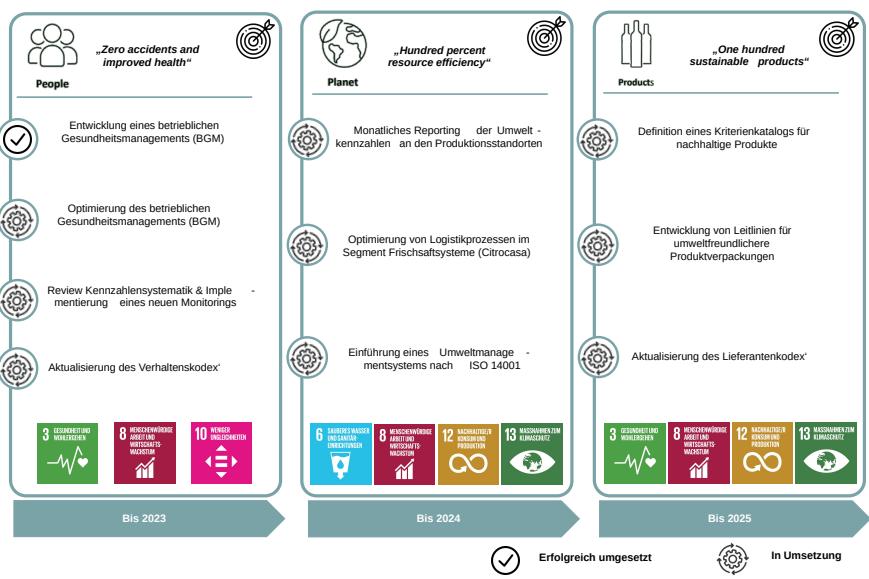
### Umsatz 2023 nach Regionen



Quelle: Unternehmen

## CSR-Strategie

Das Thema Corporate Social Responsibility hat in der Berentzen-Gruppe einen hohen Stellenwert und kann vom Umfang der Berichterstattung für die Unternehmensgröße als äußerst vorbildlich erachtet werden. Dass sich die Bemühungen in diesem Bereich auszahlen, beweist u.a. die kürzlich erneut erhaltene Gold-Medaille von EcoVadis, wodurch die Berentzen-Gruppe zu den Top 2% der insgesamt etwa 100.000 bewerteten Unternehmen zählt. Die strategischen Eckpunkte sowie die dazugehörigen Maßnahmen der CSR-Strategie lassen sich der folgenden Grafik entnehmen.



Quelle: Unternehmen, Montega

## Management

Der derzeitige Vorstand setzt sich aus dem CEO Oliver Schwegmann und dem CFO Ralf Brühöfner zusammen.



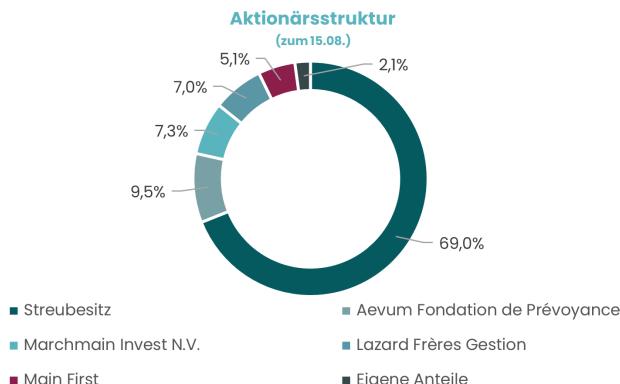
Oliver Schwegmann (CEO) verantwortet in seiner Position seit Juni 2017 die Ressorts Marketing, Vertrieb, Produktion & Logistik, Einkauf sowie Forschung & Entwicklung. Zuvor bekleidete der studierte Diplom-Sportökonom verschiedene Managementpositionen bei namhaften Unternehmen. Zuletzt war Herr Schwegmann als Country Managing Director der L'Oréal Suisse SA in der Schweiz tätig. Weitere renommierte Unternehmen, in denen Herr Schwegmann Führungspositionen innehatte, waren die Hero AG, die Mars GmbH sowie die August Storck KG.



Ralf Brühöfner (CFO) startete nach dem Abschluss zum Diplom-Kaufmann seine berufliche Karriere bei PwC, woraufhin er anschließend mehrjährige Erfahrungen im Bereich des Beteiligungscontrollings sammeln konnte. Anschließend nahm Herr Brühöfner ab 2001 seine Tätigkeit für die Berentzen-Gruppe als kaufmännischer Leiter auf und wurde 2007 als CFO in den Vorstand berufen. Seither leitet er die Bereiche Finanzen, Controlling, Personal, IT, Recht, Unternehmenskommunikation, Investor Relations sowie Corporate Social Responsibility.

## Aktionärsstruktur

Der Börsengang der Berentzen-Gruppe AG erfolgte im Juni 1994 an der Frankfurter Börse. Derzeit befinden sich 9,6 Mio. Aktien im Umlauf. Der Free Float ist mit einem Anteil von rund 74% vergleichsweise hoch. MainFirst stellt mit einer Beteiligung in Höhe von 8,5% den größten Aktionär dar. Marchmain Invest N.V. baute im Verlauf von 2023 eine Position von 5,5% auf. Mit jeweils etwa 5% folgen Lazard Frères Gestion (Frankreich) sowie Aevum Fondation de Prévoyance (Schweiz). Darüber hinaus hält die Berentzen-Gruppe AG 2,1% der eigenen Anteile.



Quelle: Unternehmen

## DCF Modell

Angaben in Mio. EUR	2024e	2025e	2026e	2027e	2028e	2029e	2030e	Terminal Value
<b>Umsatz</b>	<b>186,3</b>	<b>199,0</b>	<b>207,3</b>	<b>214,7</b>	<b>222,2</b>	<b>230,0</b>	<b>238,0</b>	<b>242,8</b>
Veränderung	0,4%	6,8%	4,2%	3,6%	3,5%	3,5%	3,5%	2,0%
<b>EBIT</b>	<b>5,3</b>	<b>11,6</b>	<b>14,7</b>	<b>16,3</b>	<b>17,8</b>	<b>19,5</b>	<b>21,4</b>	<b>13,4</b>
EBIT-Marge	2,9%	5,9%	7,1%	7,6%	8,0%	8,5%	9,0%	5,5%
<b>NOPAT</b>	<b>3,6</b>	<b>7,9</b>	<b>10,0</b>	<b>11,1</b>	<b>12,1</b>	<b>13,3</b>	<b>14,6</b>	<b>9,1</b>
<b>Abschreibungen</b>	<b>12,4</b>	<b>9,0</b>	<b>9,2</b>	<b>9,4</b>	<b>9,6</b>	<b>9,7</b>	<b>9,8</b>	<b>9,7</b>
in % vom Umsatz	6,6%	4,5%	4,4%	4,4%	4,3%	4,2%	4,1%	4,0%
<b>Liquiditätsveränderung</b>								
- Working Capital	0,9	-0,8	-0,5	-0,9	-1,1	-0,8	-1,1	-0,6
- Investitionen	-9,7	-10,3	-10,6	-10,9	-10,7	-10,1	-9,8	-9,7
Investitionsquote	5,2%	5,2%	5,1%	5,1%	4,8%	4,4%	4,1%	4,0%
<b>Übriges</b>								
<b>Free Cash Flow (wACC-Modell)</b>	<b>7,2</b>	<b>5,7</b>	<b>8,1</b>	<b>8,7</b>	<b>10,2</b>	<b>12,3</b>	<b>13,8</b>	<b>8,6</b>
WACC	9,1%	9,1%	9,1%	9,1%	9,1%	9,1%	9,1%	9,1%
Present Value	7,1	5,2	6,7	6,6	7,1	7,8	8,0	64,5
<b>Kumuliert</b>	<b>7,1</b>	<b>12,3</b>	<b>19,0</b>	<b>25,6</b>	<b>32,7</b>	<b>40,5</b>	<b>48,6</b>	<b>113,1</b>

<b>Wertermittlung (Mio. Euro)</b>	
Total present value (Tpv)	113,1
Terminal Value	64,5
Anteil vom Tpv-Wert	57%
Verbindlichkeiten	23,9
Liquide Mittel	8,7
<b>Eigenkapitalwert</b>	<b>97,9</b>
Aktienzahl (Mio.)	9,39
<b>Wert je Aktie (Euro)</b>	<b>10,43</b>
<b>+Upside / -Downside</b>	<b>137%</b>
<b>Aktienkurs (Euro)</b>	<b>4,40</b>
<b>Modellparameter</b>	
Fremdkapitalquote	25,0%
Fremdkapitalzins	5,5%
Marktrendite	9,0%
risikofreie Rendite	2,50%
Beta	1,30
WACC	9,1%
ewiges Wachstum	2,0%

<b>Annahmen: Umsatzwachstumsraten und Margenerwartungen</b>	
Kurzfristiges Umsatzwachstum	2024-2027
Mittelfristiges Umsatzwachstum	2024-2030
Langfristiges Umsatzwachstum	ab 2031
Kurzfristige EBIT-Marge	2024-2027
Mittelfristige EBIT-Marge	2024-2030
Langfristige EBIT-Marge	ab 2031

<b>Sensitivität Wert je Aktie (Euro)</b>		<b>ewiges Wachstum</b>				
WACC		1,25%	1,75%	<b>2,00%</b>	2,25%	2,75%
9,65%		9,14	9,50	9,70	9,91	10,37
9,40%		9,45	9,84	10,05	10,28	10,79
<b>9,15%</b>		9,78	10,20	<b>10,43</b>	10,68	11,24
8,90%		10,13	10,58	10,84	11,11	11,72
8,65%		10,50	11,00	11,27	11,57	12,24

<b>Sensitivität Wert je Aktie (Euro)</b>		<b>EBIT-Marge ab 2031e</b>				
WACC		5,00%	5,25%	<b>5,50%</b>	5,75%	6,00%
9,65%		9,10	9,40	9,70	9,99	10,29
9,40%		9,43	9,74	10,05	10,36	10,68
<b>9,15%</b>		9,77	10,10	<b>10,43</b>	10,76	11,09
8,90%		10,15	10,49	10,84	11,18	11,53
8,65%		10,54	10,91	11,27	11,64	12,00

Quelle: Montega

<b>G&amp;V (in Mio. EUR) Berentzen-Gruppe AG</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>2026e</b>
<b>Umsatz</b>	<b>146,1</b>	<b>174,2</b>	<b>185,7</b>	<b>186,3</b>	<b>199,0</b>	<b>207,3</b>
Bestandsveränderungen	0,3	4,7	0,5	1,0	1,5	1,5
Aktivierte Eigenleistungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Gesamtleistung</b>	<b>146,4</b>	<b>178,9</b>	<b>186,1</b>	<b>187,3</b>	<b>200,5</b>	<b>208,8</b>
Materialaufwand	78,0	99,7	108,9	106,4	113,0	115,7
<b>Rohertrag</b>	<b>68,5</b>	<b>79,3</b>	<b>77,3</b>	<b>80,9</b>	<b>87,5</b>	<b>93,1</b>
Personalaufwendungen	26,8	28,8	30,0	30,2	32,2	33,2
Sonstige betriebliche Aufwendungen	30,1	38,6	37,2	38,2	40,8	42,3
Sonstige betriebliche Erträge	3,8	4,7	6,0	6,1	6,2	6,2
<b>EBITDA</b>	<b>15,4</b>	<b>16,7</b>	<b>16,0</b>	<b>17,7</b>	<b>20,6</b>	<b>23,9</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	7,6	7,5	7,7	11,7	8,3	8,5
<b>EBITA</b>	<b>7,8</b>	<b>9,1</b>	<b>8,3</b>	<b>6,0</b>	<b>12,3</b>	<b>15,4</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,1	0,8	0,6	0,7	0,7	0,7
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0	1,3	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBIT</b>	<b>6,7</b>	<b>7,0</b>	<b>7,7</b>	<b>5,3</b>	<b>11,6</b>	<b>14,7</b>
Finanzergebnis	-1,4	-2,9	-5,6	-5,4	-5,3	-5,1
<b>Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit</b>	<b>5,3</b>	<b>4,2</b>	<b>2,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>6,4</b>	<b>9,6</b>
Außerordentliches Ergebnis	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>EBT</b>	<b>5,3</b>	<b>4,2</b>	<b>2,1</b>	<b>-0,1</b>	<b>6,4</b>	<b>9,6</b>
EE-Steuern	1,6	2,1	1,2	0,2	2,0	3,1
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>3,7</b>	<b>2,1</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,3</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>3,7</b>	<b>2,1</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,3</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>
Anteile Dritter	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>3,7</b>	<b>2,1</b>	<b>0,9</b>	<b>-0,3</b>	<b>4,3</b>	<b>6,5</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

<b>G&amp;V (in % vom Umsatz) Berentzen-Gruppe AG</b>	<b>2021</b>	<b>2022</b>	<b>2023</b>	<b>2024e</b>	<b>2025e</b>	<b>2026e</b>
<b>Umsatz</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
Bestandsveränderungen	0,2%	2,7%	0,2%	0,5%	0,8%	0,7%
Aktivierte Eigenleistungen	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Gesamtleistung</b>	<b>100,2%</b>	<b>102,7%</b>	<b>100,2%</b>	<b>100,5%</b>	<b>100,8%</b>	<b>100,7%</b>
Materialaufwand	53,4%	57,2%	58,6%	57,1%	56,8%	55,8%
<b>Rohertrag</b>	<b>46,9%</b>	<b>45,5%</b>	<b>41,6%</b>	<b>43,4%</b>	<b>44,0%</b>	<b>44,9%</b>
Personalaufwendungen	18,3%	16,5%	16,2%	16,2%	16,2%	16,0%
Sonstige betriebliche Aufwendungen	20,6%	22,1%	20,1%	20,5%	20,5%	20,4%
Sonstige betriebliche Erträge	2,6%	2,7%	3,2%	3,3%	3,1%	3,0%
<b>EBITDA</b>	<b>10,5%</b>	<b>9,6%</b>	<b>8,6%</b>	<b>9,5%</b>	<b>10,4%</b>	<b>11,5%</b>
Abschreibungen auf Sachanlagen	5,2%	4,3%	4,1%	6,3%	4,2%	4,1%
<b>EBITA</b>	<b>5,3%</b>	<b>5,2%</b>	<b>4,5%</b>	<b>3,2%</b>	<b>6,2%</b>	<b>7,4%</b>
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	0,7%	0,5%	0,3%	0,4%	0,4%	0,4%
Impairment Charges und Amortisation Goodwill	0,0%	0,7%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>EBIT</b>	<b>4,6%</b>	<b>4,0%</b>	<b>4,2%</b>	<b>2,9%</b>	<b>5,9%</b>	<b>7,1%</b>
Finanzergebnis	-1,0%	-1,6%	-3,0%	-2,9%	-2,7%	-2,5%
<b>Ergebnis der gewöhnlichen Geschäftstätigkeit</b>	<b>3,6%</b>	<b>2,4%</b>	<b>1,1%</b>	<b>-0,1%</b>	<b>3,2%</b>	<b>4,6%</b>
Außerordentliches Ergebnis	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>EBT</b>	<b>3,6%</b>	<b>2,4%</b>	<b>1,1%</b>	<b>-0,1%</b>	<b>3,2%</b>	<b>4,6%</b>
EE-Steuern	1,1%	1,2%	0,7%	0,1%	1,0%	1,5%
<b>Jahresüberschuss aus fortgef. Geschäftstätigkeit</b>	<b>2,5%</b>	<b>1,2%</b>	<b>0,5%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>2,2%</b>	<b>3,1%</b>
Ergebnis aus nicht fortgeführter Geschäftstätigkeit (netto)	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Jahresüberschuss vor Anteilen Dritter</b>	<b>2,5%</b>	<b>1,2%</b>	<b>0,5%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>2,2%</b>	<b>3,1%</b>
Anteile Dritter	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%	0,0%
<b>Jahresüberschuss</b>	<b>2,5%</b>	<b>1,2%</b>	<b>0,5%</b>	<b>-0,2%</b>	<b>2,2%</b>	<b>3,1%</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Bilanz (in Mio. EUR) Berentzen-Gruppe AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>AKTIVA</b>						
Immaterielle Vermögensgegenstände	9,8	9,3	9,1	8,8	8,5	8,2
Sachanlagen	45,7	46,7	49,6	47,2	48,9	50,6
Finanzanlagen	1,5	1,3	1,5	1,5	1,5	1,5
<b>Anlagevermögen</b>	<b>56,9</b>	<b>57,3</b>	<b>60,2</b>	<b>57,5</b>	<b>58,9</b>	<b>60,3</b>
Vorräte	39,0	51,1	50,9	49,3	52,4	53,9
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	7,5	10,6	13,2	12,9	14,2	14,8
Liquide Mittel	28,3	13,5	8,7	11,2	13,3	15,8
Sonstige Vermögensgegenstände	10,4	13,7	12,4	12,4	12,4	12,4
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>85,2</b>	<b>89,0</b>	<b>85,2</b>	<b>85,8</b>	<b>92,3</b>	<b>96,9</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>142,1</b>	<b>146,3</b>	<b>145,4</b>	<b>143,3</b>	<b>151,2</b>	<b>157,2</b>
<b>PASSIVA</b>						
<b>Eigenkapital</b>	<b>48,9</b>	<b>50,1</b>	<b>47,4</b>	<b>46,2</b>	<b>50,5</b>	<b>54,9</b>
<b>Anteile Dritter</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>	<b>0,0</b>
Rückstellungen	8,7	7,2	8,4	8,4	8,4	8,4
Zinstragende Verbindlichkeiten	10,8	3,9	15,5	15,5	15,5	15,5
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	36,3	45,9	36,6	35,7	39,3	40,9
Sonstige Verbindlichkeiten	37,5	39,2	37,4	37,4	37,4	37,4
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>93,3</b>	<b>96,2</b>	<b>98,0</b>	<b>97,1</b>	<b>100,7</b>	<b>102,3</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>142,1</b>	<b>146,3</b>	<b>145,4</b>	<b>143,3</b>	<b>151,2</b>	<b>157,2</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Bilanz (in % der Bilanzsumme) Berentzen-Gruppe AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>AKTIVA</b>						
Immaterielle Vermögensgegenstände	6,9%	6,4%	6,3%	6,2%	5,6%	5,2%
Sachanlagen	32,1%	31,9%	34,1%	33,0%	32,4%	32,2%
Finanzanlagen	1,0%	0,9%	1,0%	1,0%	1,0%	0,9%
<b>Anlagevermögen</b>	<b>40,0%</b>	<b>39,2%</b>	<b>41,4%</b>	<b>40,1%</b>	<b>39,0%</b>	<b>38,4%</b>
Vorräte	27,4%	35,0%	35,0%	34,4%	34,7%	34,3%
Forderungen aus Lieferungen und Leistungen	5,3%	7,3%	9,1%	9,0%	9,4%	9,4%
Liquide Mittel	19,9%	9,3%	6,0%	7,8%	8,8%	10,1%
Sonstige Vermögensgegenstände	7,3%	9,3%	8,5%	8,6%	8,2%	7,9%
<b>Umlaufvermögen</b>	<b>60,0%</b>	<b>60,8%</b>	<b>58,6%</b>	<b>59,8%</b>	<b>61,0%</b>	<b>61,6%</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>
<b>PASSIVA</b>						
<b>Eigenkapital</b>	<b>34,4%</b>	<b>34,3%</b>	<b>32,6%</b>	<b>32,2%</b>	<b>33,4%</b>	<b>34,9%</b>
<b>Anteile Dritter</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>	<b>0,0%</b>
Rückstellungen	6,1%	4,9%	5,8%	5,9%	5,5%	5,3%
Zinstragende Verbindlichkeiten	7,6%	2,7%	10,7%	10,8%	10,3%	9,9%
Verbindl. aus Lieferungen und Leistungen	25,5%	31,4%	25,2%	24,9%	26,0%	26,0%
Sonstige Verbindlichkeiten	26,4%	26,8%	25,7%	26,1%	24,8%	23,8%
<b>Verbindlichkeiten</b>	<b>65,6%</b>	<b>65,8%</b>	<b>67,4%</b>	<b>67,7%</b>	<b>66,6%</b>	<b>65,1%</b>
<b>Bilanzsumme</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>	<b>100,0%</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Kapitalflussrechnung (in Mio. EUR) Berentzen-Gruppe AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
Jahresüberschuss/ -fehlbetrag	3,7	2,1	0,9	-0,3	4,3	6,5
Abschreibung Anlagevermögen	7,6	7,5	7,7	11,7	8,3	8,5
Amortisation immaterielle Vermögensgegenstände	1,1	2,1	0,6	0,7	0,7	0,7
Veränderung langfristige Rückstellungen	-0,2	0,0	1,2	0,0	0,0	0,0
Sonstige zahlungsunwirksame Erträge/Aufwendungen	-5,4	-1,5	-0,4	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow</b>	<b>6,6</b>	<b>10,2</b>	<b>9,9</b>	<b>12,1</b>	<b>13,3</b>	<b>15,7</b>
Veränderung Working Capital	5,0	-5,3	-13,0	0,9	-0,8	-0,5
<b>Cash Flow aus operativer Tätigkeit</b>	<b>11,6</b>	<b>4,9</b>	<b>-3,1</b>	<b>13,0</b>	<b>12,5</b>	<b>15,2</b>
CAPEX	-8,5	-9,1	-9,5	-9,7	-10,3	-10,6
Sonstiges	1,2	0,0	0,1	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Investitionstätigkeit</b>	<b>-7,3</b>	<b>-9,0</b>	<b>-9,4</b>	<b>-9,7</b>	<b>-10,3</b>	<b>-10,6</b>
Dividendenzahlung	-1,2	-2,1	-2,1	-0,8	0,0	-2,2
Veränderung Finanzverbindlichkeiten	0,5	-6,9	11,6	0,0	0,0	0,0
Sonstiges	-1,9	-1,9	-3,2	0,0	0,0	0,0
<b>Cash Flow aus Finanzierungstätigkeit</b>	<b>-2,7</b>	<b>-10,9</b>	<b>6,4</b>	<b>-0,8</b>	<b>0,0</b>	<b>-2,2</b>
Effekte aus Wechselkursänderungen	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0	0,0
<b>Veränderung liquide Mittel</b>	<b>1,7</b>	<b>-15,0</b>	<b>-6,1</b>	<b>2,4</b>	<b>2,1</b>	<b>2,5</b>
<b>Endbestand liquide Mittel</b>	<b>28,0</b>	<b>13,0</b>	<b>7,0</b>	<b>11,2</b>	<b>13,3</b>	<b>15,8</b>

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

Kennzahlen Berentzen-Gruppe AG	2021	2022	2023	2024e	2025e	2026e
<b>Ertragsmargen</b>						
Rohertragsmarge (%)	46,9%	45,5%	41,6%	43,4%	44,0%	44,9%
EBITDA-Marge (%)	10,5%	9,6%	8,6%	9,5%	10,4%	11,5%
EBIT-Marge (%)	4,6%	4,0%	4,2%	2,9%	5,9%	7,1%
EBT-Marge (%)	3,6%	2,4%	1,1%	-0,1%	3,2%	4,6%
Netto-Umsatzrendite (%)	2,5%	1,2%	0,5%	-0,2%	2,2%	3,1%
<b>Kapitalverzinsung</b>						
ROCE (%)	16,8%	16,1%	14,0%	8,8%	19,4%	23,7%
ROE (%)	7,8%	4,3%	1,7%	-0,7%	9,4%	12,9%
ROA (%)	2,6%	1,4%	0,6%	-0,2%	2,9%	4,2%
<b>Solvenz</b>						
Net Debt zum Jahresende (Mio. Euro)	-8,9	-2,5	15,1	12,7	10,5	8,0
Net Debt / EBITDA	-0,6	-0,2	0,9	0,7	0,5	0,3
Net Gearing (Net Debt/EK)	-0,2	-0,1	0,3	0,3	0,2	0,1
<b>Kapitalfluss</b>						
Free Cash Flow (Mio. EUR)	4,3	-4,1	-12,5	3,3	2,1	4,6
Capex / Umsatz (%)	6%	5%	5%	5%	5%	5%
Working Capital / Umsatz (%)	9%	7%	12%	14%	14%	13%
<b>Bewertung</b>						
EV/Umsatz	0,4	0,3	0,3	0,3	0,3	0,3
EV/EBITDA	3,7	3,4	3,5	3,2	2,7	2,4
EV/EBIT	8,4	8,0	7,3	10,6	4,8	3,8
EV/FCF	13,1	-	-	17,1	26,4	12,2
KGV	11,3	20,0	48,9	-	9,6	6,3
KBV	0,8	0,8	0,9	0,9	0,8	0,8
Dividendenrendite	5,0%	5,0%	2,0%	0,0%	5,2%	8,0%

Quelle: Unternehmen (berichtete Daten), Montega (Prognosen)

## Disclaimer

Dieses Dokument stellt weder ein Angebot noch eine Aufforderung zu einem Kauf oder einem Verkauf irgendwelches Wertpapiers dar. Es dient ausschließlich zu Informationszwecken. Dieses Dokument enthält lediglich eine unverbindliche Meinungsäußerung zu den angesprochenen Anlageinstrumenten und den Marktverhältnissen zum Zeitpunkt der Veröffentlichung des Dokuments. Aufgrund des Inhalts, der der allgemeinen Information dient, ersetzt dieses Dokument bei Anlageentscheidungen nicht die persönliche anleger- und objektgerechte Beratung und vermittelt nicht die für eine Anlageentscheidung grundlegenden Informationen, die in anderen Quellen, insbesondere in ordnungsgemäß genehmigten Prospekten, formuliert sind. Alle in diesem Dokument verwendeten Daten und die getroffenen Aussagen basieren auf Quellen, die wir für zuverlässig halten. Wir übernehmen jedoch keine Gewähr für deren Richtigkeit oder für deren Vollständigkeit. Enthaltene Meinungsaussagen geben die persönliche Einschätzung des Autors zu einem bestimmten Zeitpunkt wieder. Diese Meinungen können jederzeit und ohne Ankündigung geändert werden. Eine Haftung des Analysten oder der ihn beauftragenden Institutionen sowohl für direkte als auch für indirekte Schäden ist ausgeschlossen. Dieser vertrauliche Bericht wird nur einem begrenzten Empfängerkreis zugänglich gemacht. Eine Weitergabe oder Verteilung an Dritte ist nur mit Genehmigung durch Montega zulässig. Alle gültigen Kapitalmarktregeln, die Erstellung, Inhalt und Vertrieb von Research in den verschiedenen nationalen Rechtsgebieten betreffen, sind anzuwenden und sowohl vom Lieferanten als auch vom Empfänger einzuhalten. Verbreitung im Vereinigten Königreich: Das Dokument ist nur zur Verteilung an Personen bestimmt, die berechtigte Personen oder freigestellte Personen im Sinne des Financial Services Act 1986 oder eines auf seiner Grundlage erfolgten Beschlusses sind, oder an Personen, die in Artikel 11 (3) des Financial Act 1986 (Investments Advertisements) (Exemptions) Order 1996 (in der jeweils geltenden Fassung) beschrieben sind, und es ist nicht beabsichtigt, dass sie direkt oder indirekt an einen anderen Kreis von Personen weitergeleitet werden. Weder das Dokument noch eine Kopie davon darf in die Vereinigten Staaten von Amerika, Kanada, Japan oder in deren Territorien oder Besitzungen gebracht, übertragen oder verteilt werden.

### Hinweis gemäß MiFID II (Stand: 28.10.2024):

Die vorliegende Publikation wurde auf Basis einer vertraglichen Vereinbarung zwischen der Montega AG und dem Emittenten erstellt und von diesem vergütet. Dieses Dokument wurde weitreichend veröffentlicht sowie allen Interessenten zeitgleich zugänglich gemacht. Der Erhalt gilt somit als zulässiger geringfügiger nichtmonetärer Vorteil im Sinne des § 64 Abs. 7 Satz 2 Nr. 1 und 2 des WpHG.

### Zuständige Aufsichtsbehörde:

Bundesanstalt für Finanzdienstleistungsaufsicht  
Graurheindorfer Str. 108  
53117 Bonn

### Informationsquellen:

Wesentliche Informationsquellen für die Erstellung der vorliegenden Analyse sind Veröffentlichungen des Emittenten sowie öffentlich zugängliche Informationen in- und ausländischer Medien, die Montega als zuverlässig erachtet. Des Weiteren wurden zur Erstellung der Analyse Gespräche mit Personen des Managements oder dem Bereich Investor Relations des betreffenden Unternehmens geführt.

Alle Preise von Finanzinstrumenten, die in dieser Finanzanalyse angegeben werden, sind Schlusskurse des in der Analyse angegebenen Datums (bzw. des Vortags), soweit nicht ausdrücklich ein anderer Zeitpunkt genannt wird. Die Aktualisierung der vorliegenden Publikation erfolgt bei Anlässen, die nach Einschätzung von Montega kursrelevant sein können. Auf das Einstellen der regelmäßigen Kommentierung von Anlässen im Zusammenhang mit dem Emittenten (Coverage) wird vorab hingewiesen.

**Wesentliche Grundlagen und Maßstäbe der im Dokument enthaltenen Werturteile:** Die Bewertungen, die den Anlageurteilen der Montega AG zugrunde liegen, stützen sich auf allgemein anerkannte und weit verbreitete Methoden der fundamentalen Analyse, wie das DCF-Modell, PeerGroup-Vergleiche, gegebenenfalls auf ein Sum-of-the-parts-Modell.

### Bedeutung des Anlageurteils:

Kaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG steigt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Halten: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG bleibt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate stabil, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

Verkaufen: Nach Auffassung des Analysten der Montega AG fällt der Aktienkurs innerhalb der kommenden zwölf Monate, sofern textlich nicht ein anderer Zeithorizont explizit genannt wird.

### Kontakt Montega AG:

Schauenburgerstraße 10  
20095 Hamburg  
[www.montega.de](http://www.montega.de) / Tel: +49 40 4 111 37 80

## Offenlegung

Montega hat verschiedene Maßnahmen getroffen, um Interessenskonflikte zu vermeiden. Dazu gehört, dass es sämtlichen Mitarbeitern der Montega AG verboten ist, Aktien aus dem eigenen Coverage-Universum zu handeln, bei denen mit dem Emittenten ein Mandatsverhältnis zur Erstellung von Research besteht. Zudem ist sowohl den Mitarbeitern als auch dem Unternehmen die Annahme von Zuwendungen untersagt, die Personen mit besonderem Interesse am Inhalt der Research-Publikationen gewähren. Zur Wahrung einer größtmöglichen Transparenz hat Montega eine Übersicht im Sinne des § 85 WpHG und Art. 20 Verordnung (EU) Nr. 596/2014 i.V.m. Delegierte Verordnung 2016/958 erstellt. Diese Finanzanalyse wurde vor ihrer Veröffentlichung dem Emittenten zugänglich gemacht und danach geändert.

- (1) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit dem Emittenten eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (2) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten mit einer dritten Partei eine Vereinbarung über die Erstellung von Finanzanalysen getroffen, für die Montega eine Vergütung erhält.
- (3) Montega hat in den vergangenen 12 Monaten für dieses Unternehmen und/oder dessen Aktionäre sonstige Beratungsdienstleistungen erbracht.
- (4) Montega und/oder eine mit ihr vertraglich verbundene juristische Person war/waren innerhalb der letzten 12 Monate gegenüber dem analysierten Unternehmen an eine Vereinbarung über Dienstleistungen im Zusammenhang mit Investment-Banking-Geschäften gebunden oder hat/haben aus einer solchen Vereinbarung Leistungen bezogen.
- (5) Montega und/oder mit ihr verbundene Unternehmen erwarten in den nächsten drei Monaten Vergütungen des Unternehmens für Investment-Banking-Leistungen oder beabsichtigen, sich um solche Vergütungen zu bemühen.
- (6) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega hält zum Zeitpunkt der Veröffentlichung Anteile von über 5% des Aktienkapitals des analysierten Emittenten.
- (7) Montega, der für die Erstellung der Analyse zuständige Analyst oder ein sonstiger Mitarbeiter von Montega ist zum Zeitpunkt der Veröffentlichung im Besitz einer Nettoverkaufs- oder -kaufposition von mehr als 0,5 % des Aktienkapitals des Emittenten.
- (8) Ein mit Montega AG verbundenes Unternehmen kann am Grundkapital des Emittenten beteiligt sein oder sonstige Finanzinstrumente an diesem Unternehmen halten.
- (9) Montega oder eine mit ihr verbundene juristische Person hat bedeutende finanzielle Interessen an dem analysierten Unternehmen, wie z.B. die Gewinnung und/oder Ausübung von Mandaten bzw. Erbringung von Dienstleistungen für das analysierte Unternehmen (z.B. Roadshows, Round Tables, Earnings Calls, Präsentation auf Konferenzen, etc.).
- (10) Montega hat in den letzten 12 Monaten (über einen Dritten) gegenüber einem Organmitglied des analysierten Unternehmens Leistungen in Bezug auf eine Übertragung von Aktien des analysierten Unternehmens erbracht und hierfür eine Vergütung erhalten.

### Unternehmen

Berentzen-Gruppe AG

### Offenlegung (Stand: 28.10.2024)

1, 8, 9

## Kurs- und Empfehlungs-Historie

Empfehlung	Datum	Kurs (EUR)	Kursziel (EUR)	Potenzial
Kaufen (Ersteinschätzung)	06.02.2023	6,52	12,00	+84%
Kaufen	27.03.2023	6,48	12,00	+85%
Kaufen	05.05.2023	6,50	12,00	+85%
Kaufen	01.08.2023	5,95	12,00	+102%
Kaufen	14.08.2023	5,95	12,00	+102%
Kaufen	20.10.2023	5,95	12,00	+102%
Kaufen	26.10.2023	5,90	12,00	+103%
Kaufen	20.02.2024	5,65	12,00	+112%
Kaufen	08.04.2024	5,28	9,00	+70%
Kaufen	13.05.2024	5,54	9,00	+62%
Kaufen	05.08.2024	5,08	10,00	+97%
Kaufen	15.08.2024	5,12	10,00	+95%
Kaufen	28.10.2024	4,40	10,00	+127%